

Die 1895 gegründete **Georg Gunreben Parkettfabrik, Sägewerk & Holzhandlung GmbH & Co. KG** ist ein aufstrebendes und erfolgreiches Familienunternehmen, welches mit seinen ca. 150 Mitarbeitern namhafte Kunden weltweit unterstützt. Gunreben ist Holzgroßhändler und Importeur, betreibt eines der größten Eichenholzsägewerke in Deutschland und gehört zu den führenden Massivholzparkettherstellern in Europa. Neben klassischem Parkett werden massive Landhausdielen, Terrassendielen und Sonderanfertigungen im Bereich Massivholzböden gefertigt. Gunreben ist ein leistungsstarker Partner für Handwerk und Handel und verfügt ständig über große Lagerbestände an Parkett (massiv und mehrschichtig), Vinyl, Holz- und WPC-Terrassendielen, Leimholzplatten, Schnittholz, Holzbauprodukten sowie den gängigen Zubehörartikeln.

Wenn Sie in einem kompetenten Team, eine neue herausfordernde Perspektive suchen und sich in einem dynamischen, professionellen und innovativen Umfeld bewegen möchten, sprechen Sie mit uns über Ihre Karriere bei Gunreben.

Wir suchen zur Verstärkung für unser Vertriebsteam einen

Außendienstmitarbeiter Vertrieb – Deutschland Nord-Ost (m/w/d)

Ihre Aufgaben – Das erwartet Sie:

- Betreuung unserer Kunden vor Ort in den PLZ 0*|1*|20|21|22|23|24|25|29|38|39|98|99
- Akquise von Neukunden und Bestandskundenbetreuung
- Kompetente Beratung der gesamten Produktpalette
- Aufbau und Pflege eines entsprechenden Kontaktnetzwerkes
- Stärkung der Marke Gunreben in diesem Kundensegment (Teilnahme an Messen, Veranstaltungen der Fachverbände etc.)
- Bearbeitung von Reklamationen

Ihr Profil – Das zeichnet Sie aus:

- abgeschlossene Berufsausbildung in einem kaufmännischen oder handwerklichen Beruf, alternativ ohne Ausbildung mit langjähriger Berufserfahrung
- mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Vertrieb und Außendienst wünschenswert
- Kenntnisse im Bereich Böden, Terrassen, Schnittholz
- Kenntnisse in Microsoft Dynamics 365 Business Central / Microsoft Dynamics NAV von Vorteil
- sehr gute Kenntnisse im MS-Office (Excel, Word, Outlook)
- sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Spaß am Umgang mit Kunden
- Verkaufs- und Beratungsgeschick
- Strukturierter und eigenverantwortlicher Arbeitsstil sowie betriebswirtschaftliches Verständnis
- Verhandlungsgeschick und Überzeugungsstärke
- Wohnort möglichst zentral im Verkaufsgebiet

Unser Angebot – Das bieten wir Ihnen:

- Einen sicheren Arbeitsplatz
- Intensive Einarbeitung
- Reisekostenerstattung
- Firmenfahrzeug
- Ein vertrauensvolles und familiäres Arbeitsklima mit einer offenen und modernen Unternehmenskultur

Fühlen Sie sich angesprochen? Dann schicken Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung. Wir freuen uns auf Sie!